

48 heures pour exporter



Rendez-Vous Experts
15 juin 2011 - Lille
16 juin 2011 - Arras

Pour participer et préparer vos Rendez-Vous Experts, inscrivez-vous avant le **30 mai 2011** sur www.international-week.net ou renvoyez cette fiche d'inscription par fax au **03 59 56 22 22** ou par courrier à **CCI International - Rendez-Vous Experts - Espace International - 299 boulevard de Leeds - 59777 Euralille**

Organisation générale : Joëlle Feys au 03 59 56 22 31 ou iweek@cci-international.net

Toute l'actualité et les informations pratiques de l'International Week et des Rendez-Vous Experts sur www.international-week.net



CONTACT ET PLAN D'ACCÈS

Organisation générale : Joëlle Feys - 03 59 56 22 31 - iweek@cci-international.net

15 juin - Espace International
 299 boulevard de Leeds - 59777 Euralille

Pour toute information :
 Joëlle Feys - 03 59 56 22 31



16 juin - Artois Expo
 50 avenue Roger Salengro - 62223 Saint Laurent Blangy

Pour toute information :
 Marc EDEL - 03 21 23 84 96



Partenaires



Organisé par :



Avec la participation de :



LES RENDEZ-VOUS EXPERTS

48h pour booster votre développement international

- 15 juin 2011 - Lille
- 16 juin 2011 - Arras



www.international-week.net



Les Rendez-Vous Experts

Engagez votre entreprise dans une dynamique internationale ! Plus de 40 experts de Chambres de Commerce et d'Industrie

Françaises à l'Etranger, de Missions Economiques

et de partenaires spécialisés viennent vous rencontrer

les 15 et 16 juin respectivement à Lille et à Arras

lors des 3^e RENDEZ-VOUS EXPERTS.

Dans le cadre de l'International Week, CCI International

Nord-Pas de Calais, le Conseil Régional et Ubifrance se

mobilisent pour développer le potentiel de votre entreprise.

7 bonnes raisons de participer aux Rendez-vous experts :

- Profitez de l'expertise unique des Chambres de Commerce et d'Industrie Françaises à l'Etranger et des Missions Economiques Ubifrance
- Optimisez votre temps en rencontrant jusqu'à 5 experts pays par jour ainsi qu'en sus, les experts de l'international présents
- Bénéficiez de rendez-vous préparés sur la base des informations que vous nous aurez communiquées au préalable
- Informez-vous sur les outils pratiques, les outils de financement et de garantie du commerce international en rencontrant tous les experts du développement international
- Rencontrez les conseillers de CCI International qui accompagneront votre projet après les Rendez-Vous Experts
- Participez à un cocktail déjeunatoire pour échanger avec les autres entreprises et tous les experts présents
- Envolez-vous sur le marché de votre choix !

Les partenaires se mobilisent pour vous donner un coup de pouce :

Les meilleurs projets à l'export seront récompensés par un billet d'avion gratuit (en partenariat avec Air France) sur le marché convoité.

Comment participer ?

Il suffit de vous inscrire aux Rendez-Vous Experts en cochant les pays que vous souhaitez rencontrer et la case « candidat meilleur projet à l'export ». Les experts évalueront votre projet export et sa faisabilité le jour des rendez-vous sous les critères suivants :

- 1 - clarté du projet et des objectifs ;
- 2 - adéquation entre votre offre et le marché ;
- 3 - degré de motivation de l'entreprise ;
- 4 - capacité technique et humaine de l'entreprise à mener à bien le projet ;
- 5 - faisabilité du projet à court terme.

48 h pour rencontrer tous les acteurs de l'international et multiplier vos contacts

Les ateliers

Complétez vos connaissances sur les techniques de l'international à travers des ateliers courts et concrets (1h00).

- **Maîtriser les risques à l'export, Crédit du Nord**

Réussir à l'export nécessite la conjonction de plusieurs éléments, l'adéquation du produit à la demande locale, la compétitivité de l'offre... mais nécessite aussi de faire face à de nombreux risques : risques liés à la prospection de nouveaux marchés, à la méconnaissance des futurs clients, à l'implantation dans le pays, à l'encaissement des règlements des clients, aux besoins de financement, aux opérations de change.... l'objectif de cet atelier est de présenter les solutions pour prévenir ces différents risques.

Lille 15 juin 10h45 • Arras 16 juin 14h15

L'espace experts de l'international

Tous les acteurs de l'international en région seront présents et à votre disposition tout au long de la journée pour répondre à vos questions

- **Conseil Régional**

Dans le cadre du Schéma Régional de Développement Economique, le Conseil Régional apporte de développement, la cohérence au dispositif d'accompagnement à l'international au travers une coordination partagée :
 - En impulsant les programmes mis en place avec les partenaires,
 - En fédérant les initiatives concourant à l'internationalisation du Nord-Pas de Calais,
 - En finançant le dispositif visant à faciliter l'accès des PME aux marchés internationaux
 Cette dynamique s'appuie en particulier sur la demande et l'implication des Pôles de Compétitivité et d'Excellence.

- **CCI International Nord-Pas de Calais**

Doté d'une équipe de près de 40 collaborateurs, CCI International a pour mission de détecter et d'accompagner les entreprises régionales sur les marchés étrangers.

- **Pôle juridique et réglementaire de CCI International Nord-Pas de Calais**

Sa mission prioritaire est d'animer au plan régional le réseau Europe Entreprise Network mis en place par la Commission européenne en 2008 et offre aux entreprises les prestations suivantes : information et assistance sur tous les sujets réglementaires, juridiques et fiscaux communautaires, l'appui à la rédaction des contrats internationaux, la veille ciblée des appels d'offres et marchés publics européens, l'information, le conseil et l'assistance sur les financements européens.

- **Ubifrance**

Agence française pour le développement international des entreprises, Ubifrance capitalise sur ses ressources et celles des Missions économiques et propose une gamme complète de produits et de services d'accompagnement ou de développement sur les marchés étrangers.

- **Crédit du Nord**

Le Crédit du Nord en région Nord-Pas de Calais bénéficie d'un réseau de 150 agences et 15 Centres Affaires Entreprises, 16 spécialistes en commerce extérieur, installés à Lille et à Arras vous conseillent et traitent sur place l'ensemble des opérations import-export pour ses clients entreprises et professionnels : transferts, remises documentaires, crédits, change, garanties de marché, etc...

- **Chambre de Métiers et de l'Artisanat**

La Chambre de Métiers et de l'Artisanat de Région Nord-Pas de Calais assure, au niveau régional, pour les artisans, les apprentis et les organisations professionnelles de l'artisanat, une mission de formation, de conseil, d'immatriculation des entreprises et de représentation auprès des pouvoirs publics. Elle articule son intervention export dans le cadre du Schéma Régional de Développement Economique (SRDE). La Chambre de Métiers et de l'Artisanat de Région Nord-Pas de Calais accompagne les artisans sur ses 4 grands secteurs d'activité : alimentation, bâtiment, fabrication et production, services. L'objectif est de présenter et développer les savoirs-faire artisanaux régionaux à l'international.

- **Minimiser son risque à l'international avec Coface**

Chaque étape du développement international d'une entreprise peut être couverte via des garanties que Coface gère pour le compte de l'Etat (Assurance Prospection - Assurance Caution - Assurance Préfinancement - Assurance Change - Assurance des Investissements et Assurance crédit moyen terme). Ces garanties sont destinées à favoriser et soutenir les exportations françaises à moyen et long terme en amoindrissant le cout engendré.

Lille 15 juin 14h15 • Arras 16 juin 10h45

- **La Poste**

La Poste conseille et accompagne les PME dans leur conquête des marchés étrangers. Pour soutenir ce développement, La Poste propose une large gamme de produits et services dédiés à l'export : solutions de Marketing Direct et logistiques à l'international, mise à disposition gratuite d'informations marchés, via son site Internet « La Poste Export Solutions »...

- **Direccte**

Développement à l'international. Au service de l'entreprise exportatrice et des partenaires régionaux de l'export.

- **Douanes**

Le Pôle Action Economique de la direction régionale des douanes de Lille vous propose, par le biais de la cellule conseil aux entreprises, d'étudier l'optimisation de vos opérations de dédouanement. Cette étude, axée uniquement sur le conseil, se traduit concrètement par des gains de trésorerie, de temps et des facilitations appréciables.

- **CCEF**

Conseillers du commerce extérieur de la France, réseau de professionnels de l'export en France et à l'étranger mis en place par les Pouvoirs Publics. Ils conseillent gracieusement sur l'approche d'un marché export ou sur un secteur. Ils sont des partenaires pour la promotion du VIE.

- **Coface**

Pour répondre à un besoin, Coface, dont la mission est de faciliter le commerce entre entreprise, leur propose quels que soient leur taille, leur nationalité et leur secteur d'activité, des solutions pour gérer, protéger et financer leur Poste clients, en leur permettant d'externaliser tout ou partie des risques liés à leurs relations commerciales.

- **Oseo**

Soutient l'innovation et la croissance des PME. Oseo avec ses partenaires régionaux, nationaux et européens, facilite les démarches et l'accès aux financements les plus appropriés : aide à l'innovation, programmes européens, prêts, garantie des concours bancaires pour la prospection et l'implantation,

- **OSCI (organisation professionnelle des Opérateurs Spécialisés du Commerce International)**

L'OSCI est membre à part entière de l'équipe de France de l'Export. Organisation professionnelle représentative des entreprises françaises du commerce international, elle travaille aux côtés et en pleine complémentarité avec le dispositif public conduit par Ubifrance.

- **Comité de promotion**

Service de la Chambre d'Agriculture de Région Nord-Pas de Calais chargé de la promotion et du développement de l'agroalimentaire régional.
 - Aide au développement et à des producteurs et entreprises agroalimentaires en région, hors région et à l'Export
 - Promeut l'image gastronomique du Nord-Pas de Calais par la conduite de projets et d'actions de communication à destination du Grand Public,
 - Favorise la concertation entre l'ensemble des intervenants dans le domaine de la promotion agroalimentaire de la région

43 pays, 48 experts à votre écoute

Vos rendez-vous personnalisés (jusqu'à 5 par personne) avec des représentants spécialistes des principaux marchés internationaux

MERCREDI 15 JUIN - LILLE

Europe - UE	
Allemagne	Mission Economique de Düsseldorf
Belgique	Mission Economique de Bruxelles
Royaume-Uni	Mission Economique de Londres
Espagne	Chambre Franco-Espagnole de Commerce et d'Industrie à Madrid
Pays-Bas	Mission Economique d'Amsterdam
Portugal	Chambre de Commerce et d'Industrie Luso-Française à Lisbonne
Italie	Mission Economique de Milan
Irlande	Mission Economique de Dublin
Suisse	Chambre France-Suisse pour le Commerce et l'Industrie à Genève
Autriche	Mission Economique de Vienne
République Tchèque	Chambre de Commerce Franco-Tchèque à Prague
Slovaquie	Chambre de Commerce Franco-Slovaque à Bratislava
Pologne	Mission Economique de Varsovie
Hongrie	Mission Economique de Budapest
Roumanie	Chambre Française de Commerce, d'Industrie et d'Agriculture à Bucarest
Bulgarie	Mission Economique de Sofia
Serbie	Chambre de Commerce de Serbie, bureau de représentation en France

Europe - hors UE

Russie	Mission Economique de Moscou
Afrique/PMO	
Afrique du Sud	Mission Economique de Johannesburg
Algérie	Mission Economique d'Alger
Maroc	Chambre Française de Commerce et d'Industrie du Maroc à Casablanca
Tunisie	Chambre Tuniso-Française de Commerce et d'Industrie à Tunis
Emirats Arabes Unis	Mission Economique de Dubaï
Arabie Saoudite	Mission Economique de Riyad
Israël	Mission Economique de Tel Aviv

Amérique du Sud

Brésil	Mission Economique de Sao Paulo
ALENA	
Etats-Unis	Mission Economique de New York
Canada	Chambre de Commerce Française au Canada à Montréal

Asie/Océanie

Chine	Chambre de Commerce et d'Industrie Française en Chine à Pékin
Corée du Sud	Mission Economique de Séoul
Inde	Mission Economique de New Delhi
Japon	Chambre de Commerce et d'Industrie Française du Japon à Tokyo
Malaisie	Malaysian French Chamber of Commerce and Industry à Kuala Lumpur
Thaïlande	Chambre de Commerce Franco-Thaïe à Bangkok
Singapour	Chambre de Commerce Française de Singapour
Indonésie	Chambre de Commerce et d'Industrie Franco-Indonésienne à Jakarta
Australie	Chambre de Commerce et d'Industrie Franco-Australienne à Sydney

JEUDI 16 JUIN - ARRAS

Europe - UE	
Allemagne	Chambre de Commerce Française en Allemagne à Sarrebruck
Belgique	Mission Economique de Bruxelles
Royaume-Uni	Chambre de Commerce Française de Grande-Bretagne à Londres
Espagne	Chambre Franco-Espagnole de Commerce et d'Industrie à Madrid
Italie	Chambre Française de Commerce et d'Industrie en Italie à Milan

Europe - hors UE

Kazakhstan	Cabinet Montalbano Conseil
Russie	Mission Economique de Moscou
Afrique/PMO	
Maroc	Chambre Française de Commerce et d'Industrie du Maroc à Casablanca
Tunisie	Chambre Tuniso-Française de Commerce et d'Industrie à Tunis
Emirats Arabes Unis	Mission Economique de Dubaï
Egypte	Mission Economique du Caire

Amérique Centrale

Costa Rica	Chambre Franco-Centroaméricaine de Commerce et d'Industrie
------------	--

Amérique du Sud

Brésil	Chambre de Commerce et d'Industrie Française au Brésil
Equateur	Chambre de Commerce et d'Industrie Franco-Equatorienne à Quito
Argentine	Chambre de Commerce et d'Industrie Franco-Argentine à Buenos Aires
Costa Rica	Chambre de Commerce et d'Industrie Franco Equatorienne à Quito

ALENA

Etats-Unis	Mission Economique de New York
Mexique	Chambre Franco-Mexicaine de Commerce et d'Industrie à Mexico

Asie/Océanie

Vietnam	Chambre de Commerce et d'Industrie Française au Vietnam à Ho Chi Minh Ville
Inde	Mission Economique de New Delhi
Japon	Mission Economique de Tokyo

FICHE D'INSCRIPTION

Pour participer et préparer vos Rendez-Vous Experts, inscrivez-vous avant le **30 mai 2011** sur **www.international-week.net** ou renvoyez la fiche d'inscription par fax au **03 59 56 22 22** ou par courrier à **CCI International - Rendez-Vous Experts - Espace International - 299 boulevard de Leeds - 59777 Euralille**

Raison sociale :

Adresse : CP/Ville :

Tél : Fax :

Site internet de l'entreprise :

Secteur d'activité :

N°siret : Effectif :

Chiffre d'affaires : Exportez-vous déjà ? oui non

Chiffre d'affaires export : Chiffre d'affaires export hors UE :

Pays d'export actuels :

Quel type de produits :

Projet à l'International :

.....
Chaque participant peut demander jusqu'à cinq rendez-vous. Cochez les cases correspondant à vos choix pays et votre sélection d'ateliers

PARTICIPANT 1 ^{P1}

Nom :
 Prénom :
 Fonction :
 Mail :

PARTICIPANT 2 ^{P2}

Nom :
 Prénom :
 Fonction :
 Mail :

PARTICIPANT 3 ^{P3}

Nom :
 Prénom :
 Fonction :
 Mail :

Les rendez-vous pays

Lille - 15 juin	P1	P2	P3		P1	P2	P3
Allemagne				Inde			
Belgique				Japon			
Royaume-Uni				Malaisie			
Espagne				Thaïlande			
Pays-Bas				Singapour			
Portugal				Indonésie			
Italie				Australie			
Irlande							
Suisse							
Autriche							
République Tchèque							
Slovaquie							
Pologne							
Hongrie							
Roumanie							
Bulgarie							
Serbie							
Russie							
Maroc							
Afrique du Sud							
Algérie							
Maroc							
Tunisie							
Emirats Arabes Unis							
Arabie Saoudite							
Israël							
Brésil							
Etats-Unis							
Canada							
Chine							
Corée du Sud							



Les rendez-vous thématiques et ateliers

	P1	P2	P3
CCI International			
Pôle juridique et réglementaire			
Conseil Régional			
Ubifrance			
Crédit du Nord			
Chambre de Métiers			
La Poste			
Directte			
Douanes			
CCEF			
Coface			
Oseo			
OSCI			
Comité de Promotion			
Atelier « Maîtriser les risques à l'export, Crédit du Nord »			
Atelier « Minimiser son risque à l'international avec Coface »			

Le lieu de vos rendez-vous avec les experts thématiques et ateliers est conditionné au lieu où se dérouleront vos rendez-vous pays

Je suis candidat pour le « meilleur projet à l'export »